



# TOP 加盟店 INTERVIEW

カクタ編



## 【TOP 加盟店】

株式会社カクタ 青木部長  
所在地：千葉県松戸市  
在庫台数：300台



## 月平均3台以上を成約！ 成約率20%をキープ！！

トラック・バスなどの商用車専門の販売・買取りを行っている株式会社カクタ様。営業マンの手をかせずに、「ネットだけで完結する販売数を増やしていきたい」と語る担当の青木部長にトラック業界でのワンプラ活用方法とその成果について聞いてきた。

## 商用車でも ワンプラ市場好調！！

店頭での長期在庫車輛を  
掲載するのに  
最適なワンプラ

ちょうどネットを軸とした販路の拡大を模索していたと仰る青木部長。当社の営業担当が訪問させていただいた時に、Quick×Quickの仕組みや費用が、長期在庫車輛を処分するのに最適だと感じ、導入を即決していただいた。元々、広告系の会社で経験を積んできた青木部長。また多くの異業種である中古車販売業界のネット普及の遅さを感じ、社内のペーパーレス化・デジタル化を先頭に立って促進してきた。

以前からワンプラの存在自体は知っていた。しかし、もちろん販売実績はなく、大きな動きを感じていなかったため、そこまで興味をもっていなかった。Quick×Quickのことはもちろん知らなかったが、JAA・HAAのグループ会社ということを知り、安心感があつたとのこと。ワンプラは乗用車売上の市場というイメージを持っていたため、「トラックで勝負になるか？」と多少の不安もあったが、トラックでも販売機会は絶対にある！と、乗用車と同じようにまずはやってみることに始めた。

本年（平成25年）の年初に導入を決めた直後に、早速1台目の成約があつた。一き「たっ！」と予想よりも早い成約に心が動いたという。

### 固定費がかからない ことが大きな後押し

導入時は2か月に1台程度売れば合格と考えていたが、実際の販売実績は予想を上回るものだった。導入初月から3台、次月は4台と販売し、現在でも安定して成約が続いている。他のネット広告は、高い固定費がかかるが、Quick×Quickは車輛出品に対しては固定費が一切からないため、出品することになりスクが全くなることが大きな後押しになっているとのこと。リスクが全くないにも関わらず、その成果を確実に積み上げていっており、その費用対効果はQuick×Quickが間違いなく一番高いとのこと。固定費がかかっていると、

## ワンプラ市場の成長性

従来のオークション取引や小売に加えて、ここ2～3年で急成長しているワンプラ市場。オークションには出品されない店頭在庫車輛やオークションでの流れ車輛をネット上でワンプライ

スで取引することができる市場である。お好きな魅力は「ワンプライス」であること。要するに、オークション

とは違い「競上がり」が発生しないため、落札者にとっては、ユーザー提案時に利益が確定できるという安心感がある。

価格はオークション相場と小売相場の間というのが一般的で、出品店にとっては、オークションで処分するよりも高値で成約に至ることが多く、なお且つ陸送費や出品料がかからないという大きなメリットとなっている。出品店・落札店の双方にメリットのある「ワンプラ市場」が、中古車関連会社様の利用を促進し、急成長してきている。

最低限のペイラインを意識しないといけないが、成約時課金というシステムで、売れないければお金が全くかからないため、気軽に取り組んでいることも成果に結びついている要因だ。

### さばきたい車輛が 着実に売れ、回転率も 上がっている

在庫車輛は300台以上あるが、トラック・バスの査定が難しくもあり、厳選した15台程度を掲載している。トラックなどの大型商用車の場合、クレーム時の往復陸送費が通常よりも高価になるため、とくにクレームには細心の注意を払い、評価の高い車輛のみに絞り込んでいくという。評価の高い車輛でも、店頭の長期在庫になるリスクがある。店頭で「腐る」と考え、店頭販売よりも利益は下がるもの

の、長期在庫の回転を上げることを重視してQuick×Quickを活用しているとのこと。「スピード重視」という価値観で、回転率をあげること、長期在庫車輛を利益を確保した状態で処分することを常に意識しているようだ。そして、店頭でもホームページでも、掲載車輛が目まぐるしく変わる。「売れている会社」というイメージを地元へ植え付けていきたいと仰る。

Quick×Quickに取り組んでいることの結果は、確実に「数字」として残っており、確実な数字として、安定化も増えてきており、販売チャネルが増えて良かったと仰る。

### ●資料請求・問合せ先

## Quick×Quick サポートセンター

神戸市東灘区向洋町中  
6丁目9番

TEL：078-200-4546

FAX：078-843-0611

http://www.919919.jp/